

Gut vernetzter Sparringpartner

Stefan Heini hat mit der HEIMATT Gruppe ein Unternehmen mit über 40 Mitarbeitenden an drei Standorten geschaffen. Die Gruppe ist in den Sparten Treuhand, Wirtschaftsprüfung und Immobilien tätig und vereint spezifisch tätige Unternehmen unter einem Dach. Das Gespräch.

Weshalb ist HEIMATT eine Gruppe?

Stefan Heini: Unsere Kunden sind mehrheitlich eignergeführte KMUs. Diese wünschen eine persönliche Betreuung auf Augenhöhe. Sie wollen – ähnlich wie beim Hausarzt – eine Anlaufstelle für verschiedenste Themen. Alle Firmen der HEIMATT Gruppe sind seit Jahrzehnten erfolgreich am Markt tätig. Diese Tradition, den guten Ruf sowie die persönliche Betreuung der Kunden wollen wir aufrecht erhalten. Unsere Unternehmen sind rechtlich selbstständig und behalten ihren eigenen Auftritt am Markt.

Andererseits erfordert die Entwicklung zunehmend Investitionen in die Aus- und Weiterbildung sowie in neue Arbeitsmittel. Die technische Infrastruktur, das Personalwesen, die Aus- und Weiterbildung der Mitarbeitenden sowie das Marketing sind in einer gruppeneigenen Service-Gesellschaft zusammengefasst. Damit sind unsere kleinen Einheiten agiler und leistungsfähiger am Markt als ihre Mitbewerber.

Weshalb der Name HEIMATT?

Unseren Auftritt bezeichnet man als gemischte Dachmarkenstrategie, mit HEIMATT als Dachmarke. HEIMATT setzt sich aus den beiden Familiennamen HEini und MATTmann zusammen. Mattmann ist der Name meiner Frau Monika. Wir haben die Idee gemeinsam entwickelt. Auch sollen unsere Kunden eine «Heimat(t)» für ihre betriebswirtschaftlichen Fragen haben.

Was macht die Gruppe einzigartig?

Unser Dienstleistungsportfolio orientiert sich an den vielfältigen Themen des Unternehmerlebens. Die Kundinnen und Kunden fin-



Ein Teil des HEIMATT-Kaders: Joël Lachat, Hans Küng, Andreas Zimmermann, Thomas Wyler, Adriana Izzo, Stefan Heini, Yvonne Arnet, Christine Meyer und Olaf Wernas. (v.l.n.r.) Bild: PD

den bei uns auch Dienstleistungen ausserhalb der Bereiche Buchhaltung, Abschluss und Steuern. Also auch Angebote, die Personal-, Informatik-, Versicherungs- oder Rechtsfragen betreffen. Wir sehen uns als Sparringpartner unserer Kunden auch bei längerfristigen Projekten wie Steuerplanung, Umstrukturierungen, Strategieanpassungen oder natürlich bei der Unternehmensnachfolge. Aus 30 Jahren Erfahrung in der KMU-Beratung weiss ich, was Unternehmerinnen und Unternehmer wollen. Wir geben Ihren Anliegen eine HEIMATT.

Können Sie Beispiele nennen?

Bei IT-Projekten können wir unser Wissen und unsere Erfahrungen mit anderen Kunden einbringen und so das Rechnungswesen sinnvoll modernisieren. Oder wir bieten nicht nur Saläradministration an, sondern HR-Erfahrung und ein erprobtes, digitales Assessment-Tool. Wir ergänzen so die bei vielen KMU fehlende systematische Personalbetreuung.

Das ist eine enorme Dienstleistungsbreite...

Die Kunden wollen Breite ge-

paart mit Kompetenz. Unser gesamtes Dienstleistungsportfolio haben wir in vier Stufen eingeteilt. Von Disziplinen, in denen wir über «Grundkenntnisse» verfügen, wie beispielsweise bei Rechts- und Versicherungsfragen, bis hin zu «Expertenwissen» in den Bereichen Finanzen, Wirtschaftsprüfung, Steuern oder Immobilien. Unsere Kunden erhalten immer Expertenwissen, entweder von unseren Fachleuten oder von beigezogenen Spezialisten. Dazu unterhalten wir aktiv ein Netzwerk mit fachlich ausgewiesenen Partnern, die wir sorgsam ausgewählt haben. Wir von HEIMATT übernehmen als Sparringpartner die Verantwortung für eine massgeschneiderte Lösung.

Wie geht es mit der HEIMATT Gruppe weiter?

Wir haben in den letzten Jahren ein internes Dienstleistungszentrum auf- und ausgebaut. Unser Anspruch an diese interne Organisation rechtfertigt eine wachsende Anzahl interner und externer Kunden. Das heisst, die HEIMATT Gruppe wird auch in Zukunft personell und geografisch weiter wachsen. Dass

wir durch unsere Ausrichtung ein idealer Gesprächspartner für die Nachfolgelösung für Berufskollegen sind, zeigt das Beispiel der Gemperli Treuhand AG, die ab dem 1. Januar 2022 zur HEIMATT Gruppe gehört.

Die HEIMATT-Gruppe

Die HEIMATT Gruppe umfasst ab 1.1.2022 sechs Gesellschaften mit 44 Mitarbeitenden an drei Standorten. Dazu zählen Namen wie Aricon Treuhand AG, Küng Treuhand AG, Immo123 AG in Luzern sowie Theilacker Treuhand AG in Wädenswil. Neu schliessen sich das Sarner Unternehmen Gemperli Treuhand AG sowie die dazugehörige Revisionsgesellschaft GFA Gesellschaft für Abschlussrevisionen AG der Treuhand Gruppe an. Wir haben den Gründer, Stefan Heini, zur Strategie und Zukunft der Heimatt Gruppe befragt.